

# FORMATION PACK 3 JOURS

## [SAVOIR COMMUNIQUER & MIEUX VENDRE]



### 1 journée SAVOIR-ÊTRE

*pour « Mieux se connaître et mieux communiquer avec ses clients »*

Avec Jean-Pascal MOLLET, expert en développement des entreprises, formateur en communication, 20 ans d'expérience commerciale et managériale, découvrez comment :

- Personnaliser votre relation
- Comprendre votre comportement et celui de vos clients pour optimiser votre communication (*méthode des couleurs*)
- Gagner en aisance, en efficacité et en performance pour mieux vendre



### 2 journées SAVOIR-FAIRE

*pour « Prospector & Générer de l'activité nouvelle »*

Avec Karima BISCARO - Diplômée en communication et Ingénieur Formation - mettez votre SAVOIR-ÊTRE au service de votre SAVOIR-FAIRE, par :

- L'alliance entre votre comportement théorique (*méthode des couleurs*) et votre personnalité
- Le développement de l'écoute active
- La pratique d'entraînements avec contacts réels

En partenariat avec



## Les THESEIS

Le Service Relations Partenaires constitue pour vous votre dossier de financement OPCA\*

### COMPÉTENCES VISÉES

- Une meilleure connaissance de vous-même et de vos clients pour mieux communiquer.
- L'amélioration de vos performances et de votre efficacité au quotidien.
- Un outil de fidélisation

### DATE DES SESSIONS

- **Nouveaux entrants**  
30 Nov-2 Déc 16  
10-12 Mai 17  
3-5 Juillet 17  
18-20 Sept 17  
16-18 Oct 17  
11-13 Déc 17

- **Autres**  
11-13 Jan 17  
15-17 Fèv 17  
15-17 Mar 17  
26-28 Avr 17  
14-16 Juin 17

### TARIFS

RÉF. : PACK COULEURS | GÉNÉRATION  
**3 jours | 21 heures**

**Tarifs individuels** hors frais :  
1 400€HT Paris ou Région  
1 200€HT Toulouse

#### Tarif intra-groupe

Groupe 6 pax : 7 500 €HT  
Groupe 8 pax : 7 800 €HT  
Groupe 10 pax : 8 100 €HT



① Partenaires AKTIF+, IFB France dont les financements THESEIS CAPITAL représentent 20% des actes en 2015 OU nouveau conseiller s'engageant à déposer 100% des dossiers auprès du service bancaire en 2016  
② Partenaires dont les financements THESEIS CAPITAL représentent moins de 20% des actes en 2015  
③ Nouvelles conditions en 2017 -> 50% des actes en 2016 pour bénéficier du tarif A ④ Partenaires hors SGA